



Stellenausschreibung

Partner Manager (m/w/d)

Als Experten der KI-gestützten 1:1-Personalisierung im E-Commerce setzen wir auf Weiterentwicklung und Wachstum unseres Partner-Netzwerks. Du bist der geborene Netzwerker und Kommunikation ist dein Steckpferd? Dann bist du genau richtig bei uns. Denn wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen **Partner Manager (m/w/d)**, der unsere bestehenden Partnerschaften weiterentwickelt und neue Partnerschaften aufbaut.

Was du bei uns den ganzen Tag tun wirst

- Du betreust und steuerst unser bestehendes Partner-Netzwerk, indem du regelmäßig Gespräche führst, Maßnahmen ableitest sowie uns und unsere Partner up to date hältst.
- Du gewinnst neue Partner für unser Partner-Netzwerk und kümmerst dich um die Umsetzung der Vereinbarungen aus den Partnerverträgen.
- Du baust unsere bestehenden Partnerschaften hinsichtlich gemeinsamer Marketingaktivitäten (Webinare, Gastbeiträge etc.) weiter aus und stellst die benötigten Unterlagen (Präsentationen, Info Sheets etc.) bereit.
- Du führst Produktpräsentationen für unsere Partner durch und sorgst dadurch für ein tieferes Verständnis für unsere Produkte und unseren Brand, welches sie dadurch bei ihren Kunden anwenden können.
- Du koordinierst alle Partnermaßnahmen über verschiedene interne Abteilungen hinweg (Sales, Marketing, Customer Service etc.).
- Du führst ein Monitoring der gemeinsamen Erfolge durch und planst geeignete Maßnahmen im Rahmen eines Jahresplans.



Dein Ansprechpartner bei Fragen

Katharina Sanzillo

✉ checkin@epoq.de

☎ 07243/2001-150

📠 220301

[Jetzt online bewerben](#)

Möchtest du wissen, wie Mitarbeiter über epoq denken? Dann schau bei epoq im Arbeitgeber-Bewertungsportal kununu vorbei.



Partner Manager (m/w/d)

Was du für diesen Job mitbringen solltest

- Du hast ein erfolgreich abgeschlossenes Studium oder eine vergleichbare Qualifikation im Bereich Marketing, Sales, Kommunikation, BWL etc.
- Du verfügst über ausgezeichnetes analytisches Denken sowie sehr gute kommunikative und rhetorische Fähigkeiten in Wort und Schrift, Englisch sprichst du fließend.
- Du besitzt bereits Berufserfahrung im Partner Management, vorzugsweise im Software-Umfeld.
- Du hast eine Affinität für E-Commerce, deine offene Art bringst du gekonnt mit ein.
- Du bist routiniert im Umgang mit gängigen Office-Programmen. Mit Marketing- und Sales-Tools gehst du gekonnt um.
- Du hältst dich auf dem Laufenden, informierst dich über die neuesten Trends und die Gegebenheiten am Markt.

Was dir der Job bei uns bringt

- Eine verantwortungsvolle Aufgabe, in der du dich verwirklichen kannst.
- Ein vielfältiges und lockeres Arbeitsumfeld, mit modernen Produkten sowie namhaften Kunden in der Digitalbranche.
- Personalisierter Arbeitsplatz, so wie du ihn brauchst.
- Kurze Entscheidungswege, flexible Arbeitszeiten und mobiles Arbeiten.
- Freiraum und Eigenverantwortung, so viel wie du tragen kannst.
- Sympathische Kollegen mit ausgeprägtem Teamgeist.
- Abwechslungsreiche Teamevents, wie z. B. Kicker-Turniere, Outdoor-Aktivitäten, gemeinsame Mittagessen, Feierabend-Bier, Freitags-Pizza, Coffee-for-free, Eis-wenn-es-zu-heiß-wird, usw.
- Großzügige, helle Büros in einem top-modernen Bürogebäude mit Campus-Charakter in der sonnigen Technologie-Region Karlsruhe.



**Sag „challenge accepted“
und melde dich bei uns**



Dein Ansprechpartner bei Fragen

Katharina Sanzillo

✉ checkin@epoq.de

☎ 07243/2001-150

📠 220301

[Jetzt online bewerben](#)